Búsquedas actuales

Puesto:

REF 1055: Asesor Comercial de Banca Privada ? Mercado de Capitales

Detalle de la búsqueda:

Lectus Consultora busca para importante Sociedad de Bolsa de la Ciudad de Córdoba: "Asesor Comercial de B anca Privada ? Mercado de Capitales".

Objetivo del Puesto:

- La posición estará orientada a gestionar y desarrollar relaciones de largo plazo con clientes de pa trimonio medio y alto, acercándoles alternativas de inversión acordes con sus necesidades, objetivos y pe rfil.

Principales funciones:

- Gestionar integralmente una cartera de clientes, realizando un seguimiento periódico de sus n ecesidades, objetivos y situación patrimonial.
- Detectar oportunidades y presentar alternativas de inversión acordes con el perfil, los objetivos y el h orizonte de cada cliente.
- Desarrollar el volumen administrado y fortalecer la vinculación comercial de la cartera.
- Prospectar nuevos clientes mediante la generación de contactos, referidos, redes propias y reactivación de cuentas.
- Mantenerte actualizado/a sobre el contexto económico, los mercados y los instrumentos de inversión, tr asladando esa lectura al cliente en línea.
- Coordinar con Research, Soporte Comercial, Mesa, Financiamiento, Operaciones y otras áreas para b rindar respuestas integrales y oportunas.
- Registrar los contactos, las oportunidades y los avances de la gestión comercial en las herramientas d efinidas.
- Cumplir los procedimientos internos y regulatorios vinculados con el asesoramiento, la confidencialidad, el perfil del inversor y la protección de la información.
- Realizar el seguimiento de indicadores comerciales y reportar periódicamente la evolución de la cartera.

Requisitos:

- Experiencia comercial en mercado de capitales, banca privada, inversiones o industria financiera.
- Formación en Economía, Administración, Finanzas, Contador Público o carreras afines.
- Conocimiento de instrumentos de inversión del mercado local e internacional: renta fija, renta variable, f

ondos y otras alternativas.

- Capacidad para comprender las necesidades patrimoniales del cliente y traducirlas en propuestas de inversión.
- Idoneidad CNV vigente o posibilidad de obtenerla antes de asumir funciones de asesoramiento.
- Manejo de CRM, herramientas comerciales y sistemas de seguimiento de cartera.
- Orientación al cliente, iniciativa, autonomía y capacidad para alcanzar objetivos comerciales.
- Habilidades de comunicación, negociación y construcción de relaciones de confianza.

Interesados registrarse y postularse a dicha búsqueda en nuestra página web **www.lectusconsultora.com** o enviando CV por mail a **seleccion@lectusconsultora.com**